

助力规范化种植

随着种植食用玫瑰的花农增多，问题也随之出现。由于缺乏科学指导和规范化种植管理，玫瑰鲜花品质参差不齐，市场行情起伏不定。“2004年前后，玫瑰鲜花的收购价已从原来的每公斤10多元下跌到1元以下，一些花农的玫瑰鲜花根本卖不出去。”龙兴淮说，由于看不到发展前景，花农纷纷把好不容易培育成功的玫瑰挖掉，改种传统农作物。

为保住这一刚有起色的产业，龙兴淮一边说服花农继续种植，一边四处奔走想办法解决销路问题。2005年，龙兴淮在高桥村推动成立安宁市八街镇食用玫瑰协会并担任会长，吸引14户村民加入协会。“协会成立后，我们制定相关章程，达成玫瑰鲜花保底收购价协议，建立股份分红和返利机制等，有效确保会员权益。”据龙兴淮介绍，按照章程规定，会员出资购买股份，每年可获得分红。目前，持股最多的会员每年仅分红就有1万余元。

龙兴淮不仅亲自带领会员进行食用玫瑰规范化种植，还自掏腰包请农科技术人员为会员免费开展种植培训，宣传绿色种植理念，倡导使用农家肥和生物粘板等。在协会的引领下，高桥村食用玫瑰种植管理更加规范，产品品质得到有效保障。

为进一步推广规范化种植，龙兴淮将积累10余年的种植经验整理成文字，于2020年写成《食用玫瑰——滇红栽培技术规范手册》，向会员和花农免费发放。不仅如此，龙兴淮还探索钻研食用玫瑰二次修剪技术，大幅提升玫瑰花的亩产量。随着二次修剪技术的推广，八街镇玫瑰花亩产量从原来的600多公斤提高到1000公斤，花农效益也随之增长。

开启致富之路

“长期以来，因销路不畅，花农辛辛苦苦种出来的玫瑰只能以较低的价格卖给糕点厂做配

料，市场行情不稳定。”为确保高品质食用玫瑰卖出好价格，龙兴淮积极寻找出路。

一次，龙兴淮到昆明某食品公司送货时，无意间发现工人正用自己送去的玫瑰花做糕点馅，这一发现让他眼前一亮：“如果我们也能自己制作玫瑰馅，不仅能免去销售流程中的很多麻烦，还能提升玫瑰花的附加值，效益会更好。”

龙兴淮一边开展市场调研，一边收集玫瑰馅的制作方法，购买制作工具进行玫瑰馅加工。很快，龙兴淮便带领花农生产出玫瑰馅，并成功打入市场。“我们做的玫瑰馅每公斤可卖8元，扣除成本，当年就赚了12万元。”龙兴淮说。看到加工玫瑰馅带来的可观收益，龙兴淮开始积极谋划，于2008年成立安宁八街高桥食用玫瑰专业合作社。

合作社成立后，购置了先进的加工设备并扩建厂房，开启食用玫瑰种植、加工、生产和销售“一条龙”生产模式。2011年，合作社成功申请绿色食品证书。2012年，合作社已开发出玫瑰饼、玫瑰花茶等多种新产品，有效确保花农的种植收益。

“只有不断创新，才能生产出更多产品，创造更高的效益。”为开发适销对路的玫瑰花产品，龙兴淮带领合作社与昆明理工大学食品科学与工程学院达成合作协议，相继推出玫瑰原汁、玫瑰含片、玫瑰酒等系列食用产品，并和专业机构合作研发玫瑰精油、玫瑰香皂等多款化妆品，注册“颜美春竹”“春玫思羽”“玫里传说”等系列商标。“目前，我们开发的玫瑰产品已有30多个。今后，我们将进一步开拓线上市场，拓宽销售渠道。”龙兴淮信心十足。

在龙兴淮的带领下，协会不断发展壮大，会员从最初的14户增加到目前的190余户，辐射带动八街镇种植食用玫瑰1万余亩，让食用玫瑰成为村民的致富产业。“今年，每公斤玫瑰鲜花的收购价为20余元，如果按亩产800公斤算，每亩能为群众带来1万多元的增收。”龙兴淮说。金

本刊记者 谭宗慧
通讯员 杨佳 / 文图