

张正超说。

正当杨柳树村党总支一筹莫展、焦头烂额时，村里的老知青张德明找到张正超商量，并带头引进新品种“大五星”枇杷试种，为杨柳树村枇杷产业转型升级带来契机。

此后，王正明等党员积极响应村党总支号召，秉承绿色、生态、健康的种植理念，带领村民种植新品种枇杷。

■ 试种新品 提质增效

“枇杷能成为杨柳树村的创富大产业，村党总支书记张正超当立头功！”王正明动情地说。作为种植“大五星”枇杷的第一批党员示范户，2010年，王正明率先在自家荒坡地上种了30亩“大五星”枇杷。

“第一次种植新品种，经验不足、技术不专业，当时只是抱着试试看的心态，没想到一试就出效益了。”王正明说，首次种植“大五星”枇杷，让他获得了人生的第一桶金。从此，他和妻子便把全部心思放在如何种好枇杷上，并发动更多群众种植。

“要想依靠枇杷增收致富，除了天时地利，还要懂得经营之道。”王正明说。为了更好地发展枇杷产业，2016年，王正明夫妇成立家庭农场，并以农场的名义发起和组建合作社，以“家庭农场+合作社+农户”的模式，高质量发展订单枇杷产业。如今，他们已带动186户农户种植枇杷。

“疏果很重要，‘大不留、小不留、留中间’是我们管护枇杷的法宝。大面积修枝剪叶、病虫害防治，海拔保证在1600~2000米之间，光照每天不少于10小时……这些都是我们

在种植枇杷过程中摸索出来的经验。”如今，王正明已成为村里的枇杷种植专家。

经过精心管护，村里种出的“大五星”枇杷肉厚多汁、质优味美，村民逐渐走出一条特色产业发展之路。

■ 多措并举 产品畅销

随着枇杷产业不断发展，越来越多的村民开始种植枇杷，王永明便是其中之一。“以前家里没有特色产业，仅种些烤烟维持生计。刚开始时，村里发动我家种枇杷，我不太愿意。后来想想，反正地也是荒着，就抱着试试看的心态开始种，没想到现在收成这么好。”王永明说，如今他家种植枇杷20余亩，每年仅枇杷一项纯收入就超过10万元。

4月底，王正明家的枇杷已销售一空。“每年1~2月，是村里的枇杷盛果期，每天来自北京、上海、山东等地的客户很多，订单不断，枇杷供不应求。”王正明说。

为了让村里的枇杷走出永平、走向全国，王正明采取线上线下同步销售、打造品牌等方式助力枇杷产销。目前，王正明正在谋划基地直采、直播带货、产品直销等枇杷销售新方式。

如今，杨柳树村的枇杷不仅线下销售火热，还通过电商平台销往全国各地。今年，全村共种植枇杷1961亩，产量达2000余吨，产值超过4000万元，带动果农人均增收1.3万元以上，并带动全乡种植枇杷3000余亩。

本刊记者 谭宗慧
通讯员 马海云 李煜杭 / 文图