

20年前，王根荣放弃浙江优越的工作和生活条件，拖家带口来到永仁县，创办了云南永仁县赛丽茧丝绸有限责任公司。在他的带动下，当地的蚕桑产业从无到有，从有到优。2022年，永仁县1522户农户饲养蚕种2.3万张，产鲜茧1150吨，蚕农售茧收入6168万元，户均收入达4万元。



王根荣 把“蚕宝宝”变成“金宝宝”

创业路上屡遇挫折

浙江素有“丝绸之府”的美誉。1964年出生于浙江的王根荣，自小耳濡目染，18岁起便开始涉足蚕桑产业。

2000年之后，浙江的土地、劳动力等要素成本不断上涨，使传统的蚕桑产业渐渐失去活力。而在西南地区，土地和劳动力等成本仍然较低。应朋友之邀，王根荣正是在此时举家来到云南。

考察一段时间后，大家发现云南气候条件优越，认为在这里养出的蚕茧质量一定会好。最终，大家把新的蚕桑基地锁定到永仁县，并注册成立永仁县赛丽茧丝绸有限公司（后更名为云南永仁县赛丽茧丝绸有限责任公司）。

当时，永仁县还没有农户种桑养蚕。很快，王根荣和朋友就尝到了苦头。大家走访了很多农户，没有一个人愿意发展蚕桑产业。养蚕能不能赚钱？会不会没人来收购蚕茧？大多数老百姓对此持怀疑态度。

与此同时，到永仁没几年，资金和原材料供货不足的问题接踵而至。

当初一同前来的朋友灰心丧气，收拾行李离开了永仁。为在永仁县发展蚕桑产业，王根荣投入了自己的大部分身家，他不甘心自己的心血就此打了水漂，决定留在永仁县继续发展蚕桑产业。面对群众不愿种桑的难题，他就硬着头皮进村入户说服老百姓；面对资金不足，他就变卖浙江老家的房产，多方筹集资金750万余元，用于缫丝厂的建设。

练好内功发展壮大

为发展好蚕桑产业，王根荣的公司免费向群众发放桑苗，还为每个乡镇配备专业种桑技术员。他要求技术员的手机要24小时开机，农户在种桑养蚕中有不清楚的地方要随时上门指导。

在王根荣的努力下，渐渐地，一部分群众先行先试，开始种桑养蚕。最终，大家的蚕茧全被王根荣收购。养蚕挣了钱，老百姓一传十、十传百，大家纷纷前来领苗种桑。

2007年10月，王根荣建成占地