

他曾在广东创业，主要从事化工等行业，却突然转行投身农业。2012年，他到云南元谋县注册公司，并流转数千亩土地种植葡萄。十余年来，在他的带领下，公司不断发展壮大，如今年产值达4000万余元，他就是元谋碧丰果业有限公司（以下简称“碧丰果业”）董事长谢超良。2021年，该公司被评为云南省农业产业化省级重点龙头企业。



谢超良 十年坚守只为种出好葡萄

由粤入滇觅发展良机

“在2012年来到元谋县之前，我一直在广东工作。”谢超良说，在广东打拼多年后，他倍感压力巨大，想换一个行业发展。

一次，谢超良和朋友聊天，朋友提到有很多浙江人到云南流转土地种植水果，卖得很好。说者无意，听者有心。“这倒是一条转型发展的路子。”那次聊天，让谢超良对自己未来的发展有了新的思考。

然而，对于在外创业打拼多年的人来说，如果没有较大把握是不会轻易转型到一个陌生行业的，谢超良也不例外。为了解云南的发展机遇，谢超良利用旅游休假的时机，对云南各地的资源条件进行了深入了解。“我先后到丽江、红河等地考察，经过查阅资料、咨询专家等，最后选择在元谋落脚。”谢超良回忆说。

2012年，谢超良以投资者的身份来到元谋县，在当地政府的支持帮助下，向老城乡的老城、河坝街、小丙间3个村民小组的397户农民流转了1600余亩连片土地，分期分批种植阳光玫瑰、红提等品种的葡萄，还

在部分土地上种上了火龙果。

艰难的转型之路

“我知道做农业创业难，但没想到会这么难。”采访中，谢超良多次提到这句话，他说虽然在种植葡萄之前就有了充分的心理准备，但是现实却远比想象中的残酷。

“农业是一个投资大、周期长、回报慢的产业，几百万元资金投入进去，根本看不到效果。”谢超良说，从一开始，公司就在平整土地、培养团队、支付土地租金以及修建道路、搭建大棚等基础设施上，投入了不少资金，加上跨界不懂技术，让他交了不少“学费”。

然而，开弓没有回头箭。“哪怕前面是一个大火坑，我也只能继续往里跳。很多做农业的人，坚持不到最后都放弃了。”谢超良说，一直到2018年，碧丰果业才开始有一些收入。面对艰难的转型发展之路，谢超良自嘲道：“可能是我前半生发展太顺利了，没吃过太多苦，所以注定要在农业领域吃一番苦。”

幸运的是，碧丰果业在发展过程中遇到的困难和问题，得到了元谋县