

高的都不考虑。回村后，我开始对全村的蔬菜滞销情况进行摸底，建立台账，并逐户掌握他们面临的问题和所能接受的价格。随后，经多次沟通协调，收购方终于答应以每公斤0.4元的价格进行收购。

经过连续一周的努力，收购的货车终于来到村里，把张永红家的35吨白菜全部买走，同时将其他几家脱贫户地里滞销的白菜、花椰菜也一并收走，共150多吨，销售额达7万多元。

“感谢小陈兄弟帮我家的菜也卖了，本来我想着今年要自己拉去县里低价卖给菜贩子。幸亏有你帮忙，我的收入实现翻番。”脱贫户赵火云脸上笑开了花。看到农户的收入有了保障，我的心情跟吃了蜂蜜一样甜。

---

### 发展温室大棚经济

---

高兴之余，我也有忧愁。

“唉，我今年刚57岁，感觉自己还不老，可到外面务工就没人要了，如果能跟着村里一起做点事，多挣点钱就更好了。”村民古正英动情地说。“我们也是这么想的。”一些村民纷纷附和。

当前，除了部分返乡的年轻人，村里更多的是留守老人。面对村民的期盼，我开始重新审视、思考农村的现状。为发展壮大村级集体经济，经过一番考察和认真思考，结合连城村的实际情况，村“两委”班子决定在大棚经济上做文章。

2023年，村里通过争取衔接资金，新建了12栋温室大棚。初具规模后，

我们在村里开办了设施农业培训班，并邀请能人给村民授课。看着大家认真学习的样子，我仿佛看到满脸幸福的他们站在硕果累累的大棚里向我招手。

2023年夏至过后，我和村“两委”班子、村民代表到附近乡镇的温室大棚里学习观摩。“你看人家的西红柿长得真好，这两天一公斤能卖6元钱呢。”“今天来学习后，我才认识到，原来辣椒这样管理长势会更好。”大家讨论得热火朝天，对村里即将发展的新产业充满信心。

我心想，我们第一期的温室大棚种植项目必须成功，这不仅是大家致富路上的“强心剂”，更是连城村未来发展的一个关键点，也是我驻村工作即将满一年之际送给村民们的礼物。

在大家的共同努力下，目前连城村12栋温室大棚的蔬菜已收获第一茬，产量达24吨。我们计划在3月初种植番茄，待番茄收获后再接着种植蔬菜，形成合理的周年轮种模式，减少和缩短土地的闲置期，确保温室大棚的利用率最大化。

要问驻村近一年里我收获了什么，回头来看，那就是从一件件小事做起。只要我们把村民的事当成自己的事，真心真意去对待他们，就能赢得他们的认可。在接下来的一年里，我将以更加饱满的热情和实际行动为村民排忧解难，也为自己的驻村经历留下坚实的脚印。

连城村驻村工作队员 陈敏