

作，将产品销往全国各地。每年沃柑采摘季，公司都会接到外地客商的订货电话，昆明、禄劝、武定及四川省攀枝花、西昌等地的客商也慕名到基地拉货，高峰期日均销售量达100吨，产品供不应求。

此外，元谋世纪农业还成立销售团队，大力拓展线上销售渠道，每年线上销售的沃柑占总产量的30%左右。在让更多消费者品尝到高品质、高性价比沃柑的同时，也为基地全面进入盛果期奠定了良好的市场基础。

科学管护保品质

记者在沃柑种植基地随手摘下一个果子品尝，甜中带酸，口感很好。“为确保沃柑的口感和品质，种植中我们注重科学管护，严把农资入口关，持续做好生态管护。”李勇说。

在果树管护方面，元谋世纪农业减少化肥和农药的使用，采用生草种植、安装防虫灯、放置粘虫板等物理方式进行病虫害防治。2019年，基地通过土壤有机质、农药残留、水源等各项检测，获得有机产品认证。“我们的果园从不打除草剂，而是有针对性地培植生草，让生草中的益虫捕食果树上的害虫，起到‘以虫治虫’的效果。”据李勇介绍，为提高土壤肥力，公司会定期从基地周边的农户家购买牛羊粪、腐殖

土等，经过发酵处理后埋施到果园里，并为果树施放鱼蛋白、海藻等动物氨基酸。此外，基地还全面铺设现代化浇灌设施，有效节约水肥达50%以上。

不仅如此，元谋世纪农业每年都会通过修枝、打杈等科学方法控制产量，剪下的枝条等用专门的工具打碎后自然还田。“我们始终秉持可持续发展理念，避免掠夺式经营，即便有机绿色种植生产成本更高，我们也会坚持下去。”李勇认为，只有坚持绿色健康的管护理念，才能持续种出高品质沃柑。

为保证果园的管护更有序和高效，2023年起，元谋世纪农业创新管理模式，招募30位农户成为果园管理者。“农户按照劳力情况承包相应的果树，并按公司提供的植保方案等技术标准进行管理。待果子上市时，他们可按照销售价格获得相应比例的提成。沃柑的产量和品质越高，市场价格越好，农户的收入就会越高。”李勇透露，2023年，收益最高的农户年纯收入达7万余元。

良性的“企业+农户”合作模式，有效提升了果园的管护能力。“目前看来，果园管护呈现出良好的发展趋势，未来一定会越来越好。”李勇对产业发展前景信心十足。

本刊记者 谭宗慧
通讯员 贾冬冬/文图