



郑晓城（左二）检查拉丝车间工作

郑晓城 一根电缆“连通”全球

被迫从父亲手中接过家里的电缆厂，时年 21 岁的郑晓城走上了一条与众不同的创业之路。经过近 20 年的奋斗，作为云南多宝电缆集团股份有限公司（以下简称“多宝电缆”）董事长的郑晓城立足云南，将产业拓展到我国西南多个省（区、市）以及国外的南亚东南亚地区。不久前，郑晓城荣获第十届“云南青年创业省长奖”。

子承父业挑重担

1993 年，曾在云南当兵多年的郑晓城的父亲决定举家搬迁，从广东潮汕来到云南昆明定居。“父亲在部队时，学了不少电缆铺设技术，创业初期，我们是从广东采购电缆在云南销售。”郑晓城回忆，初创虽因父亲与合伙人理念不同而告终，但那段经历让父亲深入了解了云南的电缆市场，也积累了启动资金。1998 年，多宝电缆正式挂牌成立，其发展模式也从销售代理转为自主生产。

“工厂刚成立时，工人寥寥无几，工资要等到年底厂里有钱了才能发放。”郑晓城清楚地记得，当时全家

人挤在一间 10 多平方米的房间内，房后便是紧凑的电缆加工厂。

“如果全家奋斗十年，能在昆明住上一套 60 平方米的房子该多好。”怀揣梦想，还在读初中的郑晓城只要有空闲时间，就扎进工厂跟师傅学技术、陪父亲走南闯北跑市场。在这样的环境中长大，让郑晓城比同龄人多了几分胆识和担当。

2006 年，在全家人的共同努力下，多宝电缆步入发展快车道，年销售额近亿元。但郑晓城的父亲因常年超负荷工作，身心俱疲，无力再继续管理企业，经过一次简单的家庭会议后，父亲将多宝电缆交到郑晓城手上。郑晓城被迫子承父业，挑起企业发展的