

袁荣 拼搏成就梦想

顺境不惰

袁荣出生于江西省宜丰县一户普通的农民家庭，家境并不富裕。为减轻父母的经济负担，怀揣走出大山闯出一片新天地的梦想，袁荣初中毕业后便步入社会，他在县城找到一份客车售票员的工作。袁荣刻苦工作，连续3年被单位评为“优秀售票员”。

2003年，有了微薄积蓄的袁荣选择自主创业。他拿出自己的积蓄，同时向亲戚借，凑钱购买了一辆货车从事货物运输。袁荣起早贪黑、努力找货拉货，一年下来挣了10万余元。

虽然有了些许成就和积蓄，但袁荣并不满足于“小富即安”，内心有了更大的梦想。

2005年，袁荣只身来到云南，在一家矿产贸易公司找到新工作。面对完全陌生的行业，他从装卸矿车、取样到化验，各种脏活累活抢着干。忙碌的工作并没有阻挡袁荣学习的热情，为了提升学历，他在工作之余去上夜大“充电”，昆明理工大学、云南大学、长江商学院都留下他求学的身影。在矿产贸易公司工作的4年间，凭着孜孜不倦的努力，袁荣从一名普通职工成长为公司业务部总经理，在矿产贸易行业积累了丰富的经验。

2010年1月，袁荣创办了业务涵盖有色金属矿产全产业链的云南金得商贸有限公司。10余年间，该公司飞速发展：2016年6月完成股改，后公司更名为“云南金得资源股份有限公司”，并于2017年2月挂牌新三板。如今，公司有赞比亚荣兴、金得刚果金、金得秘鲁、上海易矿、西藏汇益、金得新加坡6家全资子公司，员工1000余人。为了积极布局新能源产业，2022年袁荣成立了金得新能源材料有限公司。

逆境不忧

“在外界看来，我们公司飞速发展。但发展的背后，是我们一直不断克服困难，一步一步朝着目标前进。”袁荣认为，对于企业和个人的成长来说，逆境更有利于固本拓新。“如果今天没有碰到困难，那明天就不会取得进步。”袁荣说。

2011年，袁荣与创业伙伴分道扬镳，公司的巨额债务落在了他一个人身上。为走出困局，2012年袁荣和团队第一次到非洲赞比亚开拓海外市场。为积极响应国家“一带一路”倡议、践行“走出去”战略，抱着扎根赞比亚的想法，袁荣在非洲开启创业新篇章。从赞比亚到刚果，他累计在非洲投资了5亿元建厂。

今年4月，金得刚果金一期年产1万吨阴极铜和3000吨粗制氢氧化钴湿法冶炼厂建成并投产，这意味着仅这一个厂就可带来每年约20亿元的销售收入，可带动当地约600人就业。

“做企业要饮水思源，财富取之于社会，应用之于社会。”袁荣坦言，自己创业的初心就是坚守主业、做好实业，然后回报社会。如今，热心公益的他坚持每年拿出公司一定的利润投入社会公益。除在国内积极捐资捐款外，他还在非洲帮助当地社区挖水井，解决居民饮水问题；建巴士站、为当地学校修建教学楼、向贫困小学捐赠学习用品等，为中国企业在当地树立了良好的形象，成为中非友谊的优秀使者。

穷则思变，实干进取；不满足于“小富即安”，不断克服困难，朝着梦想勇往直前……今年39岁的袁荣，从初中毕业后就进入社会摸爬滚打，当过客车售票员、开过货车，如今他已是云南金得资源股份有限公司党支部书记、董事长。他积极响应国家“一带一路”倡议、践行“走出去”战略，到非洲多个国家开拓市场，成为中非友谊的优秀使者。今年5月，袁荣接连荣获第27届“中国青年五四奖章”、云南省“五一”劳动奖章。



本刊记者 杨锡物