

东风农场 葫芦里的生意经

“带小孩来感受弥勒的万亩葡萄园风光，想不到孩子看到葫芦后爱不释手，非要买一个回去做手工。这小葫芦太可爱了，我也喜欢上了。”在云南省弥勒市东风农场旅游的湖南游客胡女士开心地说。

套种葫芦收益好

近年来，弥勒市东风农场管理局发挥土地资源丰富的优势，充分利用葡萄种植具有树高、长期和季节性强的特点，积极引导种植户在葡萄采收后套种葫芦，走出了一条农旅结合促增收的致富新路子。

为提高土地利用效率，引导葡萄种植户变种植一季为两季、单一产业为复合产业，东风农场管理局以“内选、上请、外聘”等方式，邀请种植领域的专家、农技人员和本地种植能手担任套种产业发展指导员，深入田间地头，科学引导种植户在葡萄架下套种葫芦等经济作物。2020年以来，共举办葡萄园套种栽培技术培训班20次，培训1800余人次。



同时，为提高葫芦市场的占有率，该局采取“引种—筛选—示范—推广”方式，精选出与本地资源相匹配、市场前景好和开发潜力大的葫芦为套种主导特色品种。

“农场管理局通过组织种植户开展集中培训和实地参观学习，以传帮带的方式提高我们的套种水平。2020年，我家在葡萄地里套种了5亩葫芦，目前每个葫芦的市场价为5~6元，已销售葫芦1000多个，价格还不错，预计全年葫芦收入达2万元左右。”东风农场7队种植户宗德品说。

据了解，目前东风农场在1160亩葡萄地里套种了葫芦，在市场上逐渐形成了“东风葫芦”品牌。由于葫芦市场前景好，平均每亩葡萄地套种的葫芦都能增加收入2000元。1160亩葫芦预计助农增收232万元，让种植户实现“一地双收”。

品牌葫芦销四方

“受东风农场套种葫芦的影响，我2020年试着套种了1亩多，收了1000多个葫芦，拉到东风农场后卖给商家，一次性收入3000多元。与此同时，套种