

案例

袁海波·架起农民外出务工『桥梁』

“我曾是一个农民工，对农村劳动力现状和企业的需求比较了解。创办劳务输出公司，就是希望乡亲们外出务工的渠道更加通畅。”初见袁海波，他用简洁明了的话阐述返乡创业的初衷。从他沉稳的言谈举止上，根本看不出他是一名“90后”。

袁海波是曲靖市麒麟区茨营镇团结村委会的村民，十三届全国人大代表。2019年，袁海波成立云南源拓企业管理有限公司，以培训农民工以及劳务输出为主要业务，为农民工架起了外出务工的“桥梁”。

外出务工谋生计

袁海波的创业故事，还得从他上中学时说起。那时候，袁海波家里比较贫困，全家人的生活都靠父亲帮人拉货的微薄收入维持。为减轻家庭负担，从初中起，袁海波利用假期到城里卖菌子攒学费，每次需步行五六公里。

上高中时，学费及在校开支明显增加，加上弟弟也进入初中，家里已入不敷出。尤其读高三那年，每次回家跟爸妈要学费、生活费，回应他的都是一声无奈的叹气。

“久而久之，我都不敢向家里要钱了。与其这样拖累家里，还不如外出务工赚钱养家。”袁海波说。2010年3月的一天，袁海波在网吧上网，无意间看到一条浙江义乌小商品零售信息，于是决定去义乌看看。带着家人借来的1000元钱，19岁的袁海波只身一人踏上前往义乌的火车。

到达义乌后，等待袁海波的无疑是苦日子。然而，他没



袁海波（右一）出席十三届全国人大三次会议