

有退缩。“刚到义乌时，人生地不熟，加上没有技术，只能在一个商贸城的五金店里做销售员，每月底薪加提成只有2500~2800元。”袁海波说，后来他在淘宝城做配货员、客服等工作，为了尽快还清债务，他白天务工，晚上到夜市摆地摊。

怀着梦想回乡创业

2012年春节过后，几个老乡到浙江一家服装厂上班，袁海波也跟了过去，成为生产流水线上的一名裁剪工。凭着出色的工作表现，袁海波仅用5个月就被提拔为公司最年轻的车间组长，很快又升为车间主任。

袁海波的突出表现，引起了公司高层领导的注意，他之后又被提拔为行政部主管。闲暇之余，袁海波经常收集相关企业的用工需求信息，并主动了解乡亲们的基本情况、工作技能、求职意向，积极为企业和农民工牵线搭桥。

近年来，随着国家出台一系列返乡创业就业的优惠政策，2019年，经过一番深思熟虑后，袁海波辞去服装厂的工作，毅然踏上了返乡创业之路。

“刚开始，乡亲们对外出务工有很多顾虑。担心人生地不熟被骗、担心缺少技能找不到合适的工作……”袁海波说，唯有通过公司有组织地输出，这些问题才能迎刃而解。为此，2020年，袁海波在曲靖市成立云南源拓企业管理有限公司。

据袁海波介绍，目前公司与浙江义乌和宁波、江苏等地多家企业合作，涉及电子、服装、食品、太阳能等领域，根据企业用工需求，组织符合条件的乡亲们外出务工。

跟踪服务务工农民

“这几年，看到有村民外出务工挣到钱后回来盖房子、买车，我也很心动，但是又害怕被骗或者被老板克扣工钱。”麒麟区东山镇农民杨小高说。

1988年出生的杨小高，一直在家务农，家中的经济收入主要靠种植烤烟以及农闲时在家附近打零工，但辛苦一年也赚不到多少钱。后来，在一个老乡的介绍下，杨小高找到了袁海波。袁海波根据杨小高夫妻俩的实际情况，把他们介绍到义乌一家服装厂工作。

“在服装厂上班我很满意，每月工资有8000多元，我妻子也有五六千元。”杨小高说。

截至目前，袁海波共组织输出800多名农民工。“我们不会输送出去就不管，而是随时跟踪服务。如果他们有什么需求，我们会第一时间帮助解决。”袁海波说。

2020年，由于受疫情影响，义乌一些企业因外贸订单减少而不得不裁员，这导致输送出去的部分务工人员面临被裁员。得知这一消息后，袁海波立马赶到义乌等地了解情况，重新为被裁的农民工联系新工作。

2019年底，村民陈某夫妇卖掉了自家的牛马牲畜，并把田地流转给别人。2020年初，夫妻俩在袁海波公司的组织下到义乌务工，然而才干了几个月就被裁员，夫妻俩异常沮丧。

“回老家吧，地租出去了，牛马也卖了；留下来吧，又没事可做。”陈某说，幸好袁海波及时帮助他们找到了新工作。

本刊记者 杨旭东 / 文
受访者供图