

现状：产品“卖难”突出

赵老三是昆明市寻甸县倘甸镇的一名家禽养殖户，养殖土杂鸡和麻鸭已有10多年。2020年以来，他养殖出栏的家禽越来越难卖。“以前，家禽产品都是直接进入寻甸、禄劝、富民等县的农贸市场销售，因为运输成本低，价格便宜，产品不愁卖。然而，2020年，政府部门规定活禽不能直接进入农贸市场销售，需要送到指定的集中屠宰点加工成白条鸡才能上市。”赵老三说，这样一来，养殖和收购环节的成本均有所增加，鸡贩子一再压价，导致家禽养殖利润越来越低。

基于此，2020年以来，赵老三不得不将养殖规模从800多只缩减到300只。赵老三养殖家禽的情况，也从侧面反映出云南家禽养殖散户的发展现状。

家禽产品“卖难”问题，长期以来不同程度地存在于云南家禽养殖行业。尤其是2020年以来变得尤为突出。2020年以来，根据新冠肺炎疫情防控需要，云南进一步强化动物疫情防控，特别是《云南省农业农村厅关于推进家禽集中屠宰工作的指导意见》出台实施后，全省各地散养户和小企业、小养殖场的活禽交易直接被叫停，散户的活禽产品一时无法进入市场，养殖户

家禽散养户如何进入大市场

云南是西部地区家禽养殖基地排名前列的省区，参与养殖的群众众多，养殖家禽是广大农村地区群众增收的主要渠道之一。然而，云南的家禽以农户小散养殖为主，其规模化和标准化程度低。近年来，随着动物疫情防控力度不断加强，加之受新冠肺炎疫情、市场波动等因素影响，家禽散养户难以走进大市场的情况更加突出。该如何破解？



维西县塔城镇英都村养殖户和丽成散养的土鸡