展原磨咖啡的优势是什么?

李丽红: 20世纪末, 国外咖啡大规模进入中国市场, 并被中国普通消费者广为接受时, 多以速溶的形式出现, "方便"是其最大的特色。然而,近年来,随着人们生活水平提升,消费升级,越来越多消费者不满足于口感欠佳、含有添加剂, 且材料与量不可控的速溶咖啡, 而转投原磨咖啡。无论在办公室还是家中, 现磨现煮咖啡已成为不少城市上班族生活中不可或缺的一部分, 随处可见的咖啡馆也成为年轻人聊天聚会的首选场所。

就云南咖啡而言,也正在经历从 速溶到原磨的发展转变。以前,云南 曾大面积种植中粒种咖啡,该种咖啡 口感和香味虽不如小粒种咖啡,但咖啡因含量较高,是速溶咖啡的主要原 材料。然而,速溶咖啡市场多年来一 直被雀巢、麦斯威尔等国际巨头把控, 云南的咖啡企业难以与这些行业巨头 竞争,直面消费者的终端速溶咖啡往 往只能在夹缝中求生存;或者为国际 巨头提供利润微薄且受国际市场波动 影响较大的咖啡原料。

咖啡因含量较低但口味更加香醇的小粒种咖啡,因附加值较高,符合年轻人的消费习惯和消费需求,更有利于走高端化、精品化路线。由于保山、普洱等地的自然条件较适宜种植小粒咖啡,近年来,小粒咖啡在云南得到更广泛的推广种植。

此外,与埃塞俄比亚、哥伦比亚等 咖啡主产地相比,国内的劳动力价格较 高,地形地貌不适合大规模机械化设备 的推广,导致云南咖啡的生产成本较高,这会倒逼云南的咖啡企业从种植到咖啡豆的烘焙、萃取所有环节做到精益求精,走精品路线,最后呈现给消费者—杯香气满满的原磨咖啡。

记者: 您如何看待咖啡及相关制品的市场前景?

李丽红: 近年来,中国的咖啡经 历了爆发式增长,我认为,随着消费 不断升级,有咖啡消费习惯的年轻群 体逐渐成为消费主体,未来中国的咖啡消费还会继续呈现高速增长。

为不断增强咖啡企业的影响力, 我认为要从紧抓目标群体和培养后备 人才两个方面着手。一、二线城市的 年轻人是咖啡消费的主体,我们既要 通过一些较为高端的咖啡店、品质较 高的咖啡让年轻群体了解比顿咖啡, 又要在学校周围布点,以价低质优的 咖啡吸引学生群体。同时,为了打造 品牌、创新技术,通过校企合作方式, 建设咖啡专业化人才队伍也十分重要。 2020年,我们在保山技师学院创办比 顿咖啡学院,从咖啡理论知识到专业 实践,为整个产业输送专业人才,努 力让保山小粒咖啡产业得到整体提升 和发展。

目前,中国每年的咖啡市场份额约 3000 亿元,但国内咖啡制品的市场份额只有 100 亿元左右。因此,云南乃至中国的咖啡企业要实现崛起,还有很长的一段路要走。

本刊记者 王学勇/文 邹 鹏/图