



扫码阅读

曹树元 将山货销往大市场



曹树元打包山货

互联网时代，一些农村群众纷纷试水电商销售农特产品，可成功者却是少数。然而，云南省梁河县九保阿昌族乡横路村芒展村民小组的阿昌族青年曹树元，利用网络成功创业，成为远近闻名的电商从业者。2020年，他通过电商销售农特产品，年销售额达800万元，被国务院农民工作领导小组授予“全国优秀农民工”荣誉称号。

注册网店 收益稳定

1988年出生的曹树元，大学毕业后，为了谋生，他先后从事过做服务员、当城管、开餐馆、种烤烟等。后来，他与电商结缘，在淘宝网当客服，正是4个月的客服经历，给他的人生带来了转机。

“做了客服之后，我学会了与人耐心地沟通交流。了解到淘宝店的运营模式之后，我心想为什么不自己开一家网店呢？”据曹树元介绍，说干就干，2014年11月，他的淘宝网注册成立。

淘宝店开起来后，卖什么呢？曹

树元有着自己的打算。因自幼在农村长大，他熟知家乡的一草一木，了解农特产品的特点和市场价格。于是，他便先从市场接受度较高的皂角米、薏仁米、茶叶、蜂蜜等农特产品入手。

为了寻找到品质上乘的货源，曹树元骑着摩托车走遍梁河县的村村寨寨，直接到农户家里收购农特产品，一来二去与农户建立了稳定的购销关系。“我们有产品都会主动打电话给曹树元，让他来收购。”横路村村民赵成平说，以前卖农特产品要自己运到集市上，既费时费力，价格波动又大，收益还不稳定，而曹树元收购价较合理，不用出村