



致富随笔

返乡创业要善于抓商机

雷
鸣

发小王莉初中毕业后去了广州务工，先后就职于电子厂、服装厂……最后去了一家奶茶连锁店，七八年后当上了店长。2014年，有了小孩后，她决定返乡陪孩子。

返乡后，王莉在县城开了一家奶茶店。由于是县里的第一家奶茶店，而且味道不错，尽管定价只有广州的三分之一，但小店首月的营业额就赶上她半年的务工收入。如今，她已在县城和乡镇开了7家奶茶店。

大学同学刘琦毕业后去了上海，因为早早买房获取到人生第一桶金。2019年，看着猪价大涨，他辞了工作、卖掉房子，返乡投资近1000万元搞起养殖。由于不懂养殖技术和经营管理，加之生猪出栏时遇上猪价大跌，近1000万元的投入几乎血本无归。

王莉创业是成功的，既陪伴了孩子成长，又有了比以前更多的收入。县城以及乡镇的居民因为她的奶茶店，仅用三分之一的钱就喝到了“广州的味道”。而创业者刘琦，由于选择了自己不熟悉的领域，导致惨败。

事实上，进入新世纪特别是脱贫攻坚以来，人们的生活发生了翻天覆地的变化，不再满足于吃饱穿暖，而是对生活品质有了更高追求。但尴尬的是，很多小城市、乡镇没有更丰富的产品，以至于有人为买一件衣服要跑去省城。

时至今日，王莉可能都没意识到，她的成功是因为解决了“人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾”，让当地人喝上了奶茶。

显然，类似喝奶茶的“矛盾”，在各地还有很多。当供需不均衡时，就会有买名牌衣服鞋袜的矛盾、网购快递的矛盾、求医问药的矛盾……一个个矛盾，其实就是一个个商机。

春节返乡，不妨睁大慧眼，看看能不能在熟悉的领域发现潜藏的商机，进而解决当地的一个个供需矛盾。在照顾孩子赚钱养家的同时，也能让当地人有一个更美好的生活，进而实现你好、我好、大家好！