2 致富先锋

脉,在那个手机还未普及的年代,袁国洪敏锐地发现了生鲜配送的商机。 2004年,袁国洪成立开远市国宏蔬菜经营部(今国洪经贸有限公司), 开启了从夫妻店到规范化生鲜配送的转型。

一部电话、一本笔记本几乎是公司成立初期的全部家当。每天晚上,袁国洪将第二天所有客户的生鲜需求分类汇总,之后在凌晨分赴开远、蒙自、建水等地的生鲜批发市场进行采购,回公司后经过简单的分拣和包装,每天中午之前,各类生鲜就会送到客户手中。

从采购、分拣到配送, 袁国洪事事亲力亲为, 通过认真比对, 他会选择质量最高、价格最低的蔬菜。由于菜品性价比高、配送时间精准, 老客户对他的信任度越来越高, 新客户也越来越多。

2016年,袁国洪升级了智能化配送系统,配送效率大幅提高。如今,

每月 500 万余元的配送额,占据了开远市生鲜配送市场的半壁江山。

完善追溯体系

民以食为天,食以安为先。袁国洪自从事生鲜食品配送以来,始 终关注食品安全问题。然而,近年来,

"瘦肉精""地沟油""甲醛白菜"等事件的频频曝光,极大地引发了消费者对于食品安全的担忧。袁国洪也开始不断思考,如何让消费者吃到放心的食品。

在监管部门的帮助下,从配送 生鲜伊始,袁国洪的公司就配备了 农残检测仪。随着需要配送的单位、 个人以及配送的菜品种类逐渐增多, 传统的采用试纸比对来检测农残的 办法,速度和准确率都显得滞后。 2011年,袁国洪先后两次到广东考 察,带回了智能化农残检测综合分 析仪。"从 2011 年至今,我们每天

