

农村委会玉好村民小组。与许多农家子弟一样，他不甘心一辈子在家务农，一直向往外面的世界。上学时，他勤奋努力，大专毕业后，孤身一人前往深圳打拼。

在深圳，虽然人生地不熟，但黄炳才靠着能吃苦、守信用、敢闯敢拼，赢得同事和领导的赏识。业余时间，他兼职做点小生意，很快就闯出自己的一片天地。然而，他始终不曾忘记大山深处的家乡父老。

2007年，31岁的黄炳才回到文山，先后创立汽车运输公司、销售公司和汽修公司，成为当地较有名气的“富人”。

2016年，镇、村两级干部找到黄炳才，希望他能回村创业，带动村民一起发财致富。“以前，我们是国家级贫困县，乡亲们生活十分贫困，我一直有一个愿望，带动更多人富起来，这样自己的人生才有意义。”黄炳才说，镇、村干部与他的想法不谋而合，于是他决定回村二次创业，带领乡亲们共同发展。

说干就干，回村后，黄炳才做的第一件事就是成立富宁黄金谷农业科技发展有限公司，组织村民种植沃柑。

■ 产业富民效应凸显

虽然是农家子弟，但多年在外经商的经历，让黄炳才的思维方式与普通村民有了很大不同。公司成立后，他想的首要问题就是如何将传统农耕方式转型为现代化、科技化、规模化的产业发展模式。于是，他带领团队到广西和云南昆明等多家农业园参观考察，学习管理经验。

考察回来后，新华镇党委、镇政府 and 那农村“两委”趁热打铁，组织村民召开土地流转大会。在会上，黄炳才向村民详细介绍将传统耕种转为规模化种植的好处，赢得村民一致认同。此后，仅一个月时间，黄炳才就流转1000余亩产量低和长期闲置的土地。之后，黄炳才又挑选出多位有管理能力的村民组成管理队伍，为公司打造万亩沃柑种植基地打下基础。

在大家的共同努力下，公司前期种植的1000余亩沃柑，如今迎来挂果期。群众每年除了获得土地流转费以外，还可以到公司的沃柑种植基地务工，一些村民还跟着种起沃柑。

“来到沃柑种植基地务工后，我不仅每月收入4000多元，还可以照顾家人，做这份工作我很开心。”村民杨家兴高兴地说。

据黄炳才介绍，村民流转土地后，可以到果园务工，每天的工资110元到150元不等，从大多数村民的务工情况看，每人每月有三四千元收入。如今，不少外出务工的村民纷纷回到家乡，来到公司沃柑种植基地务工，真正实现在家门口打工挣钱。

“之前，由于家庭困难不得不外出务工的，现在都可以到基地务工增加收入，他们的生活有了很大改变。”那农村委会主任农恩光说。

随着公司不断发展，黄炳才又有了新的打算：在万亩沃柑林下养鸡，并建池塘养鱼，全力打造一条美丽的“黄金谷”。目前，黄炳才还动员和支持有条件的农户开民宿、特色餐馆，全面推动观光旅游业发展。

本刊记者 冬 阳 / 文图