

她从小采茶、卖茶，后来学做茶叶贸易，把家乡的茶叶运到勐海、澜沧等地，从中赚取差价。2011年，她注册成立茶叶企业，在历经挫折后，企业逐渐发展壮大，目前年产值近8000万元，她就是云南双江存木香茶业有限公司董事长罗成英。2022年4月，该公司被认定为云南省第十六批农业产业化省级重点龙头企业。



## 罗成英 茶山上飞出的“金凤凰”

### 从小与茶结缘

在临沧市双江县的大山中，世代生活着一群淳朴善良的拉祜族群众，他们喜爱喝茶，不辜负每一片茶叶，并流传下一副制茶的好手艺。

1974年，罗成英出生在双江县一个偏远的拉祜族村子。由于地处边远山区，交通不便、信息闭塞，当时罗成英的家乡一直处于深度贫困状态，村里的大叶种古树茶就成了村民的主要收入来源。

由于家境贫困，自小懂事的罗成英跟着家人背毛茶去集市售卖，以补贴家用。就这样，罗成英从小与茶结下不解之缘。在跟着家人干活过程中，罗成英掌握了采茶、制茶的技艺。“我虽然没读过书，但对茶叶比较了解，只需细品一下就知道是古树茶还是大树茶，是春茶还是秋茶。”罗成英说。

2003年，罗成英开始收购毛茶，学做茶叶贸易，把双江勐库大叶种茶晒青毛茶运到勐海、澜沧等地，从中赚取差价。“当时去一趟勐海很不容易，需要两天时间，路上会遇到塌方、

泥石流。”罗成英说，在她的坚持下，她家里的生活条件有了一定改善。

### 一波三折创业路

创业之路从来都不会一帆风顺，罗成英也不例外。2007年下半年，有位商人来到村里收茶叶，罗成英很快与对方达成交易。“那位商人说，他先把茶叶拉走，货款过两天支付。后来，那个人音信全无，我也不知道去哪里找他。”罗成英说，意识到上当受骗后，她报警求助，但由于缺乏证据而不了了之。

“当时，那个人骗走了我60吨茶叶，价值200多万元。那些茶叶全部来自村民，有些已付款，有的还欠钱。”提起往事，罗成英一度哽咽。那次被骗，不但让罗成英倾家荡产，还负债累累。然而，倔强的罗成英并未放弃，而是选择擦干眼泪继续前行。

“穷日子过怕了，看到父老乡亲就想帮助他们。”罗成英说，在她的坚持下，2011年，她牵头成立农民专业合作社，鼓励无经营能力、无种植